

Conviértete en partner

Adobe

Contenido

Introducción	03
¿Quién es Adobe?	04
Certificación	05
Especialización	07
Apoyo Ingram	10

Nos complace invitarte a formar parte del ecosistema de socios estratégicos de Adobe. Esta es una oportunidad única para ampliar tu portafolio de soluciones tecnológicas, generar nuevas oportunidades de negocio y ofrecer a tus clientes herramientas líderes en creatividad, productividad y transformación digital.

Como distribuidor autorizado, contarás con el respaldo de una de las marcas más innovadoras del mundo, acceso a recursos exclusivos, capacitaciones especializadas y un esquema comercial diseñado para impulsar tu crecimiento.

¿Quién es Adobe?

Adobe es líder mundial en soluciones de creatividad, diseño, productividad y gestión de contenido digital. A través de productos como Creative Cloud, Adobe Acrobat, Adobe Express y Adobe Sign, impulsa la transformación digital en sectores clave como la educación, los negocios, el gobierno y los medios creativos.

Reconocida por su innovación constante y su enfoque en la experiencia del usuario, Adobe brinda herramientas que permiten a millones de personas y organizaciones crear, colaborar y comunicarse de manera eficiente y segura

Como certificarte

Para comercializar los productos CreativeCloud y DocumentCloud de Adobe es necesario contar con certificación ante la marca.

No te preocupes, el proceso es muy sencillo, sólo necesitas seguir estos pasos:

1. Descarga las guías del proceso dando click [aquí](#).
Estas, vienen en orden acorde a los puntos que siguen:
2. Lee la Guía del Proceso de Certificación
3. Crear tu Adobe ID
4. Realiza tu Inscripción en Adobe Partner Connection
5. Guía para Realizar el Curso de Código de Conducta
6. Guía para Solicitar Upgrade

Todo el proceso no te llevará más de 50 minutos, Y recuerda. ¡Es MUY importante que lo realices!

La reventa entre partners y adobe.com, no está permitida, por lo que te aconsejamos ser un partner certificado.

Preguntas frecuentes

- **¿Hay letras pequeñas en este proceso?** – ¡No! El proceso no tiene costo, y una vez que te conviertes en distribuidor de Adobe, no hay requerimientos de venta, una cuota o un mínimo a cubrir.
- **¿Debo de considerar un plazo de respuesta?** – ¡Sí! Adobe puede tardar de 7 a 14 días en darte acceso a las herramientas que necesitas para comercializar los productos. ¡Es importante que lo consideres para no dejar esperando a tu cliente!
- **¿Realmente necesito hacer esto?** – ¡Sí! Si no cuentas con las herramientas a las que te da acceso Adobe, no hay manera en la que podamos procesar algo... ¡aún si ya tienes la orden de compra en mano!
- **Mañana lo hago ¡Necesito enviar mi cotización hoy!** – Los primeros pasos no te llevarán más de 10 minutos y con cualquiera de los correos de confirmación que te llegarán, podemos iniciar la cotización. Así que ¡No hay pretexto! Si se trata de una cotización comercial, podemos apoyarte con el precio y podrás realizar la compra a través de nuestro portal de **XVANTAGE**.

Puedes ponerte en contacto con el equipo para cualquier duda que tengas:

***PM – Ana Castillo:**

ana.castillo@ingrammicro.com

***Sales Specialist Document Cloud– Carlos Serrato:**

carlos.serrato@ingrammicro.com

***Sales Specialist Creative Cloud – Mariana Beltrán:**

mariana.beltran@ingrammicro.com

***Renovaciones – Fernanda Ayala:**

fernanda.ayala@ingrammicro.com