



ADOBE E INGRAM MICRO

Registro de Oportunidade

Maximize seus ganhos com os incentivos de Registro de Oportunidade da Adobe com a Ingram Micro e inclua desconto na proposta ao cliente!

Temos atualizações importantes no Programa de Canais da Adobe para Q1Fy26, essas mudanças têm o objetivo de tornar o programa mais simples, recompensador e alinhado com as prioridades de crescimento dos nossos parceiros.

Essas melhorias tornam o registro de oportunidades mais lucrativo e fácil de ativar, com maior elegibilidade para incentivos de upsell, crescimento e retenção de clientes. Estamos confiantes de que essas atualizações ajudarão a acelerar a lucratividade, expandir sua base de clientes e promover o sucesso sustentável em FY26.

Incentivo ao Registro de Oportunidade

Oportunidade	Produto	Quantidade Mínima	Desconto	Segmento
New / Add-on	Acrobat Assistente e Acrobat Studio	10 unidades	20%	Comercial e Governamental
New / Add-on	Acrobat Standard e Pro	30 unidades	20%	Comercial e Governamental
Expansão da carteira de renovação	Acrobat Studio	10 unidades	40% de rebate sobre a receita incremental*	Comercial e Governamental
Expansão da carteira de renovação	Creative Cloud for enterprise Edition 4	10 unidades	20% de rebate sobre a receita incremental*	Comercial e Governamental

*Rebate baseado na diferença do FOB entre Acrobat Pro e Acrobat Studio ou entre CCT Teams e CCE Ed 4.

*Para ser elegível a esse rebate, é necessário a renovação mínima de 90% das unidades do contrato.

Para registrar oportunidades é necessário enviar as informações abaixo:

- Nome da Oportunidade
- Informações do cliente:
 - Nome
 - Cargo
 - Telefone
 - E-mail
- Produto
- Quantidade
- Valor unitário de venda

Importante

No caso de contratos estendidos, o registro só é valido para o primeiro ano.

Dúvidas, entre em contato com o time Adobe na Ingram Micro.

adobebr@ingrammicro.com